



ysura sichert sich 5,4 Mio. Euro von Marondo Capital für Wachstum

Die ysur GmbH, ein SaaS-Unternehmen, das in der Life-Science-Branche tätig ist, gab bekannt, dass es sich eine Investition in Höhe von 5,4 Millionen Euro von Marondo Capital gesichert hat, um sein Produktangebot weiter zu verbessern und seine Präsenz in Europa auszubauen.

Der Erfolg in der Pharmabranche hängt heute mehr denn je von einer effektiven digitalen Kommunikation und der Fähigkeit ab, Vertriebsmitarbeiter mit erstklassigen Tools auszustatten, damit sie in persönlichen, virtuellen und hybriden Umgebungen produktiv sein können.

Schon vor dem Ausbruch der COVID-19-Pandemie hat ysur die Zunahme von Remote-Engagements vorausgesehen. Die firmeneigene Customer Interaction Plattform wurde speziell für die Omnichannel-Methodik entwickelt und stellt sicher, dass alle Benutzer bei jedem Gespräch ein optimale Customer Journey erleben. „Die nutzerzentrierte Plattform ermöglicht es den Vertriebsmitarbeitern, jedem einzelnen Vertreter des Gesundheitswesens die richtigen Informationen zur richtigen Zeit über den richtigen Kanal zur Verfügung zu stellen“, so Philip Debbas, CEO von ysur.

Die Plattform umfasst ein CRM-Angebot, Accelerators, die erweiterte Funktionen bieten, die zu externen Systemen hinzugefügt werden können, und den yRoom, eine erweiterte Videotechnologie-Lösung. „Unsere Produkte werden intern entwickelt, wobei die Benutzerfreundlichkeit oberste Priorität hat. Sie sind äußerst intuitiv und werden nicht durch ein Backbone von Drittanbietern eingeschränkt, so dass sie unübertroffene Funktionalität und Flexibilität bieten“, so Debbas.

Auf die Frage des Kapitalgebers Marondo, was ysur auszeichnet, antwortete Dr. Stefan Elsser (Partner und Mitbegründer von Marondo Capital): „Der klare Fokus auf die Pharmaindustrie bei gleichzeitiger Orientierung an den tatsächlichen Bedürfnissen und kontinuierlicher Innovation zeigt sich in der Funktionalität und Ergonomie der ysur-Produkte. Wir waren sofort beeindruckt von den Cloud-basierten Angeboten, der mehrstufigen Architektur und der Geschäftslogik.“

„ysur ist dabei, die Art und Weise, wie Pharmareferenten Ärzten & Gesundheitsfachleuten Mehrwert liefern können, neu zu gestalten“, fügte Marko Maschek (Partner und Mitbegründer von Marondo Capital) hinzu. „Wir freuen uns auf den anhaltenden Erfolg von ysur, das sich in einem sich schnell verändernden Ökosystem des Pharmavertriebs und -marketings zum Partner der Wahl in Europa entwickelt.“

Auf die Frage, was es für ysur bedeutet, Marondo an Bord zu haben, antwortete Debbas: „Es ist beruhigend, dass die erfahrenen Technologie-Investoren von Marondo den Wert unserer Plattform anerkennen. Wir freuen uns, von ihrem Rat und ihrer Erfahrung zu profitieren, während wir mehr Pharmaunternehmen dabei helfen, sinnvolle Beziehungen zu ihren Kunden aufzubauen, um letztendlich eine bessere Gesundheitsversorgung zu bieten. ysur hat sich verpflichtet, das virtuelle Engagement zu verbessern, die Leistung der Außendienstmitarbeiter zu steigern und es Ärzten zu ermöglichen, sich mit Werbeinhalten konform und sicher zu beschäftigen.“



ysura plant, das Kapital zu nutzen, um in den nächsten zwölf Monaten die Anzahl der Mitarbeiter am Hauptsitz in München und in der Niederlassung in Spanien um 50 % zu erhöhen. Darüber hinaus wird die neu gesicherte Finanzierung dazu beitragen, die Produktentwicklung zu unterstützen, einschließlich Beratungsleistungen, die Pharmaunternehmen beim Übergang zu einer Omnichannel-Organisation helfen.

Über ysur GmbH

ysura mit Hauptsitz in München ist ein Softwareunternehmen, das ausschließlich in der Pharmaindustrie tätig ist. Das Unternehmen wurde von Philip Debbas gegründet, als ein Beratungsprojekt zur Durchführung einer Due Diligence bestehender CRM-Produkte für ein Top-10-Pharmaunternehmen zu der Anfrage führte, eine maßgeschneiderte Lösung zu entwickeln, um die Lücken im Markt zu schließen. ysur ist ein agiler Partner, der den Erfolg von Organisationen im gesamten Ökosystem vorantreibt - von Nischenunternehmen über mittelständische Firmen bis hin zu großen globalen Unternehmen. Seine Cloud-basierten Lösungen erfüllen Compliance- und regulatorische Anforderungen mit flexiblen Prozessen, die sowohl globalen als auch lokalen Anforderungen gerecht werden. Das Unternehmen ist stolz darauf, eine Offenheit für Experimente zu bewahren, die zu innovativen Strategien und langfristigen Beziehungen mit Partnern führen kann, die sich ebenfalls für den Aufbau von transformativen, in der Technologie verankerten Lösungen begeistern. Für weitere Informationen besuchen Sie bitte <http://www.ysura.com>.

Über Marondo Capital

Marondo, mit Büros in München und Stuttgart, ist eine Investmentgesellschaft für schnell wachsende, technologieorientierte Unternehmen der nächsten Generation von KMUs in Deutschland und DACH. Der Fonds investiert im Rahmen von Mehrheits- und Minderheitstransaktionen in Unternehmen aus dem deutschen Technologiesektor. Dazu gehören Software & IT, Industrie 4.0, Umwelttechnologien, neue Materialien sowie Gesundheits- & Medizintechnologien. Neben umfangreichem Expansionskapital bietet Marondo auch Liquiditätslösungen für bestehende Gesellschafter. Die Partnerschaft wird von vier Partnern mit über 80 Jahren Branchenerfahrung, 90 finanzierten Unternehmen und mehreren hundert Transaktionen in den letzten zwei Jahrzehnten, geführt. Für weitere Informationen besuchen Sie bitte <http://www.marondo.com>.